

Cómo Ganar **DINERO** con los BLOGs

El **NEGOCIO**
del **FUTURO**



Francisco González
www.ganardineroenblog.com

Como Ganar Dinero Con Los Blogs – El Negocio del Futuro

Los blogs te brindan una oportunidad única en internet para ganar dinero y otros beneficios que podrías aprovechar...

Francisco González;
<https://www.ganardineroenblog.com>

Puedes seguirme en;



Contenido

Introducción	4
Monetización con los blogs	5
Vender productos como afiliado.....	7
Vende tus propios infoproductos	8
Algunas ideas.....	8
Sobre terminarlo.....	9
Vender artículos patrocinados	10
Como consigues que te contraten.....	11
Venta de publicidad.....	12
Un ejemplo.....	13
Un caso más practico.....	14
Prestación de servicios	14
Recursos;.....	16

Introducción

Antiguamente los blogs se utilizaban para uso personal compartiendo conocimiento o experiencias individuales de manera dinámica. Hoy todo este sistema de los blogs ha cambiado considerablemente.

Debido al aumento masivo de tráfico web y la utilización de internet los blogs se han convertido en un medio de comunicación interactiva perfectamente rentable del que muchas personas están sacando provecho.

Cada día más personas están interesadas en crear blogs profesionales con una única misión, la de ganar dinero por internet a través del contenido. Este es un método que bien entendido y utilizado puede ser muy rentable.

En este libro vas a encontrar información muy valiosa que te ayudará a ganar dinero por internet con los blogs. Aprenderás técnicas y estrategias de monetización expresadas en un lenguaje simple y claro.

A diferencia de lo que hayas podido escuchar por ahí las técnicas y recomendaciones que vas a encontrar en este ebook son reales y están perfectamente probadas.

Solo espero que disfrutes de la lectura y puedas aprovecharte de la información que intento transmitirte. Mi mayor deseo es que puedas aprender a ganar dinero con los blogs...

Monetización con los blogs

Quiero comenzar citando algunas de las formas de monetización más comunes que existe hasta la fecha solo para que te puedas hacer una idea del potencial que tienes con los blogs.

- Vender productos como afiliado
- Vende tus propios infoproductos
- Vender artículos patrocinados
- Venta de publicidad
- Prestación de servicios
- Puedes dar consultorías

Pero... ¿Cuál es la base para poder ganar dinero con los blogs?

En internet se trabaja con contenidos, sean estos del tipo que sean y los blogs fueron los promotores. Sin contenidos no existen búsquedas y sin estas no existiría internet. ¿Lógico? No sé si habrás oído hablar sobre que “el contenido es el rey”. Esta expresión es tan repetida que tiene su fundamento...

Google es el mayor buscador y nos guste o no pone sus normas de posicionamiento. Estas están basadas en complejos algoritmos que seguramente no entenderíamos. El caso es que dentro de sus normas existen dos muy claras;

1. Contenido único

2. Actualizaciones periódicas

Si bien existen otros [factores seo](#) por los que te puedes guiar como la creación de back links o el seo interno entre muchos otros, las dos normas citadas marcaran la diferencia respecto de la competencia y el número de visitas que consigas para tu blog.

Solo por el hecho de crear y publicar contenido único y actualizar todos los días, si es posible, consigues buenos resultados. Si no puedes todos los días por lo menos que sean todas las semanas. La idea consiste en ser constante dentro de tus posibilidades.

Ya sé que decirlo es fácil y que hacerlo es más difícil. Se perfectamente que para crear contenido necesitas un plan, muchas ideas, investigación, creación, correcciones y muchos más detalles.

Sin embargo, con un poco de paciencia y con un poco de tiempo que le puedas dedicar puedes recibir las visitas que necesitarías para que tu blog comience a funcionar. Y quien sabe si no comienzas a vender inmediatamente...

Es tan importante que tengas claras estas dos normas que sin ellas será realmente difícil hacerte un hueco. Debes saber que un blog o página web sin visitas no funciona. Dicho de otro modo, no venderás nada porque nadie visita tu blog.



Vender productos como afiliado

Lo típico es colocar algún banner que otro en algún lugar de tu blog. El problema es que este método lo usa mucha gente y las personas nos cansamos de ver siempre lo mismo. Claro que puedes vender, pero seguramente no tanto como te gustaría.

Una de las formas que mejor resultado me ha dado es hacerlo **a través del contenido**. Como si de una extensión se tratase puedes poner tu link de tu producto dentro de una frase clave dando a entender que forma parte del conjunto.

Esta técnica puede funcionarte manualmente o en automático utilizando plugins especiales como SEO Smart Links, SEO Auto Links o WPA SEO Auto Linker que está basado en los anteriores. Encuentras los enlaces hacia estas páginas en la caja de herramientas que acompaña este reporte.

Desde el propio contenido en forma de revisión, puedes hablar de aquel producto relacionado explicando que es, como funciona, algunos detalles, beneficios y sobre todo porque deberían de comprarlo. Utiliza tus propios argumentos para convencer...

Una revisión te contará como una actualización de contenido único que atraerá a las personas adecuadas. En este caso utiliza las palabras clave que lo identifiquen y sigue las normas de seo básico para que los buscadores y las personas te encuentren.



Vende tus propios infoproductos

Desde mi punto de vista la venta de productos propios es una de las mejores y más rentables formas de ganar dinero con tu blog. Sobre todo, si te consideras un experto en tu nicho. Puedes vender casi cualquier cosa en formato de pdf, audio, video, etc.

Uno de los beneficios de vender tus propios infoproductos es que las ventas funcionaran en piloto automático los 365 días del año. Claro que crearlos no es fácil ni rápido, necesitas saber lo que quieres hacer y como presentarlo.

Algunas ideas

Puedes preguntarte que es lo que puedes vender en tu blog si no tienes una idea clara o simplemente no sabes ni por donde comenzar. Para tu alivio debo decirte que no es tan difícil como parece determinar lo que puedes vender.

1. Una recopilación de los artículos más relevantes de tu blog

Te estarás preguntando quien compraría un Ebook basado en una recopilación de artículos que puede tener gratis solo buscando en tu blog. Créete que hay muchas personas interesadas en pagar por tener toda la información sobre un determinado tema en un solo libro sin necesidad de ir buscando artículo por artículo.

2. Un Ebook sobre una temática de interés general dentro de tu nicho

En este caso puedes enfocar el Ebook sobre un tema del que seas un experto y dispongas de la información adecuada y que al mismo tiempo pueda resolver un problema.

3. Un curso sobre un tema específico

Crear un curso no debería ser tan difícil como parece, si lo creas en formato video tendrá mucha más audiencia. Es solo crearte un guion bien definido desde el que puedes trabajar para crear los videos de tus clases y puedes aparecer o no según tu idea.

Puedes acompañar las video aulas con bonos en pdfs, tablas de Excel si es el caso o imágenes que complementen la información que estas ofreciendo. Estos recursos extra te ayudaran a que el valor percibido sea mayor evitando reembolsos.

Sobre terminarlo

Es muy probable que si es la primera vez que creas algo de este tipo te surjan muchas dudas y también es muy probable que comiences algo y no lo termines. Desde un reporte que nunca acabas hasta un ebook que no sabes por donde terminarlo.

En estos casos debes armarte de paciencia y dejarlo por unos días cuando te ocurra sin dejar de tenerlo en mente. Pasado el tiempo necesario vuelves, lo repasas, lo mejoras y lo terminas. Si te vuelve a ocurrir repite el proceso de nuevo. Funciona...

Vender artículos patrocinados

Los artículos patrocinados pueden ser una buena opción para generar ingresos con tu blog y existen muchas razones para pensar seriamente en ello. Por un lado, te sirven como una actualización más que te beneficiara en general.

Por el otro lado ganaras un buen dinero de una sola vez haciendo un solo trabajo. El primer paso para entrar en este formato es saber dónde te metes, o sea, conocer las mejores plataformas de artículos patrocinados que pagan.

Post patrocinados y linkbuilding



Puedes leer la revisión que he preparado en; [“Servicios y plataformas de post patrocinados como estrategia de link building”](#) donde encontraras toda la información que necesitas sobre cómo ganar un dinero extra con los artículos patrocinados.

Como consigues que te contraten

Bien, registrarse en una o varias plataformas de post patrocinados es bien fácil, lo difícil está en que consigas que te contraten. Piensa que la plataforma ofrecerá tu o tus blogs como algo más dentro de tantos registrados.

Los anunciantes interesados ven tus perfiles y deciden si invierten dinero en tu blog o en otros. Para tomar la decisión pueden basarse en algunos detalles como el precio, los rankings, las visitas si has conectado con Analytics y las actualizaciones.

Si bien el precio puede ser un factor a tener en cuenta piensa que si lo pones muy bajo es muy probable que tu blog se convierta en “una granja de enlaces” que a los ojos de cualquier buscador no es nada bueno. Pero puede ser una opción...

Los rankings de tus paginas suelen tardar un cierto tiempo en ser creados, pero si lo tienes es una buena referencia que puede ayudarte a que consigas más contrataciones. Las visitas también son determinantes y estas las consigues con actualizaciones constantes y otros medios.

Las actualizaciones de tu blog pueden servirles a los anunciantes a determinar si tu blog está o no activo y suele ser uno de los factores más importantes para que tomen la decisión. Piensa que un blog parado sin contenido nuevo no les va a servir de mucho.

Venta de publicidad

Está muy de moda la creación de blogs solo dedicados a la venta de publicidad a través de anuncios de texto del tipo Google AdSense. Y es perfectamente lógico ya que la plataforma es la que más paga. Por otro lado, está llena de restricciones...

Este modelo de negocio consiste en crear contenido actual y constante basado en aquellas palabras clave que más búsquedas tienen. Suele ir acompañado con la creación de enlaces que potenciaran el posicionamiento.

La idea es bien simple, buscas un nicho que tenga muchas búsquedas, haces una buena lista de posibles artículos y otra con cientos o miles de palabras clave con máximas búsquedas. A continuación, creas un plan de creación de contenidos.



El siguiente paso será la compra de enlaces a través de los post patrocinados que ya te he comentado. Si lo piensas un poco es lógico que este negocio pueda funcionar con AdSense porque te pagan un buen porcentaje por cada clic que lo hace sustentable.

Un ejemplo

Existen millares de páginas, blogs y empresas dedicadas solo a este tipo de modelo de negocios que consiste en la venta de publicidad utilizando principalmente Adsense y te voy a poner un ejemplo que me llamo la atención.

Se trata de la web ehow.com que fue creada en 1999 según la [Wiki](#). Ehow recibe mensualmente un tráfico de más de 1 millón de visitantes en estos días. El modelo de negocio de la web se basa en buscar, investigar y estudiar nichos de mercado con demanda.



Junto con las palabras clave relacionadas que puedan dar un mínimo de rendimiento. Como mínimo unos \$15 por artículo.

Para dicha investigación cuentan con varios equipos de personas solo dedicadas a dicho fin y una vez determinado el tipo de artículo que les interesa publicar buscan bloggers o editores que puedan crear dichos artículos.

Existen otros equipos encargados de asegurarse de que dichas palabras clave tengan un volumen de búsquedas demostrado y utilizan para ello herramientas profesionales como [Semrush](#) entre otras muchas.

Se cree que Ehow pueda generar más de \$200 millones de dólares solo con Adsense por año. Como datos extra te comento que publican diariamente alrededor de 6.000 artículos creados por empresas y editores FreeLancer.

Como puedes ver la venta de publicidad con Adsense en este modelo de negocio puede ser muy lucrativa si se siguen los pasos adecuados y se dispone de la información y conocimientos necesarios además de tener unos buenos recursos.

Un caso más practico

Sé que te preguntarás si tú, una persona normal puede hacer algo similar. La respuesta es sí que puedes. Tal vez no como Ehow, pero si encuentras un buen nicho y organizas un buen plan puedas conseguirlo.

Sigue los mismos pasos, encuentra tu nicho, haz listas de palabras clave y organiza un plan de contenidos. De estas listas seleccionas os títulos de tus artículos y te pones a trabajar. Los artículos los puedes crear tú mismo o buscar freelancers que te lo creen.

Se constante, no pares, actualiza cada día y si es posible con varios artículos. Pasados unos meses te encontraras con mucho contenido que dará sus frutos...

Prestación de servicios

Tal vez pueda parecer inusual hablar de la prestación de servicios a través de un blog. El caso es que, si sabes cómo identificar alguna carencia o

problema dentro del nicho donde estés trabajando, será perfecto para ganar dinero con la prestación de servicios.

Puedes ofrecer prestación de servicios de todo tipo, gratis o de pago. Con los servicios gratis consigues fidelizar tu audiencia que seguidamente te puede contratar los de pago. El importe debería estar relacionado con el valor que entregas.

Dependiendo del nicho donde trabajes puedes ofrecer prestación de servicios como traducción de textos o artículos, escribir artículos por encargo, hacer resúmenes de libros o incluso la redacción completa.

Crear páginas de ventas o los textos de las mismas, servicios de seo si eres un experto, indexar backlinks o links para posicionamiento o cualquier otro que pueda estar relacionado con tu tema. Las consultas personalizadas pueden ser otra de las opciones...

La idea de una consulta se basa en ofrecer una información personalizada sobre un tema concreto. La duración suele estar entre 45 minutos a una hora y el precio suele partir de \$50.

Estos datos sobre las consultas son solo orientativos.

Recursos;

Curso Seo Completo – Dispara tus Visitas 🖐🖐🖐

Este es el curso de seo más completo que conozco que te ofrece una información real y practica para que consigas alcanzar las mejores posiciones en los más nombrados buscadores. Cuando consigues posicionar recibes miles de visitas gratis.



Crea menos tiempo del que imaginas

Ebooks en

En este ebook te explico todos los detalles que conozco sobre la creación de ebooks para venta. Desde cómo elegir una buena temática, pasando por cada detalle técnico que te ayuda a presentarlo mejor y conseguir más ventas.



Semrush – Para buscar las mejores palabras clave...



Sin duda, hasta la fecha, Semrush es una de las herramientas más prácticas y completas del momento que no solo te ayuda con las palabras clave. Puedes crear proyectos específicos de tus webs, buscar los mejores enlaces o investigar tu competencia.

Fin, por el momento, puedes descargar otros reportes en la web si lo



[BLOG](#) [SEMINARIOS WEB](#) [PRECIOS](#) [FUNCIONES](#) [INSTRUMENTOS](#) [CONTÁCTENOS](#)

Noticias

SOFTWARE PROFESIONAL PARA LOS PROFESIONALES DE SEO & SEM

 ES ▼

BUSCAR

362,146 usuarios 95,000,000+ palabras claves 71,000,000+ dominios 11 bases de datos

 DEMO ONLINE

deseas. Este solo ha sido un pequeño adelanto del potencial de los blogs. Solo para que tomes conciencia de lo que podrías llegar a crear.

A partir de aquí piensa, organiza y descubre una manera de generar ingresos desde los blogs. Con uno solo o con varios como mi caso y con un poco de trabajo y un poco de tiempo estoy seguro de que consigues una renta constante...

Gracias y suerte

Thank You for previewing this eBook

You can read the full version of this eBook in different formats:

- HTML (Free /Available to everyone)
- PDF / TXT (Available to V.I.P. members. Free Standard members can access up to 5 PDF/TXT eBooks per month each month)
- Epub & Mobipocket (Exclusive to V.I.P. members)

To download this full book, simply select the format you desire below

